

Junior Account Manager (M/W/D)



Was wir bieten



mobiles Arbeiten



Gleitzeitmodell,
Überstundenerfassung



kostenlose kalte/heiße
Getränke



Möglichkeit zur Nutzung
eines E-Firmenwagens, E-
Rollers oder E-Bikes



Mitgliedschaft beim Urban
Sports Club



Kostenübernahme für die
Kinderbetreuung bis zur
Schulzeit



Weiterbildungs- und
Zertifizierungsmöglichkeit



Firmenfeiern und Feste



Corporate Benefits und
Snackbar



Über uns

Die Bütema AG mit Sitz in Bietigheim-Bissingen erstellt Software, Prozesse und Workflows für die Emotionalisierung, Beratung und optimale Abwicklung der Shopping Erlebnisse im Einzelhandel. Dabei steht das perfekte Erlebnis des Konsumenten und eine bestmögliche Integration in das Store Konzept genauso im Mittelpunkt wie die Unterstützung der Kundenberater durch Verkäuferapps. Auf diese Art erreicht Bütema ein zeitgemäßes Einkaufserlebnis für Konsumenten genauso wie optimal zugeschnittene Filialprozesse zur Verbesserung von Frequenz, Bon-Umsatz und Warenwirtschaft. Die Bütema AG besteht aus einem Team von derzeit ca. 80 Mitarbeitern. Wir beschäftigen uns täglich mit der Bereitstellung von Software, Hardware und Services für eine optimale Verfügbarkeit der Prozesse unserer Kunden.

Deine Aufgaben

- Betreuung von Bestandskunden
- Arbeitsort in Erbach und Umgebung
- Aufbau möglicher neuer Vertriebskanäle und Segmente
- Überprüfung der Geschäftsentwicklung und Umsetzung der Unternehmensvertriebsziele
- Abstimmung, Koordination und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Organisation und Durchführung von Kundenterminen und Jahresgesprächen
- Teilnahme an relevanten Messen und Branchenveranstaltungen

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, gerne auch ein abgeschlossenes Studium
- Vertriebserfahrung im Projektgeschäft
- Fundierte Produkt- und Marktkennntnisse
- Vertriebserfahrung (B2B) im Bereich Digital Signage Vertikal Kommunen, Bäckereien, Fleischereien, etc. wünschenswert
- Kommunikationsstärke und Kontaktfreudigkeit
- Selbstständige Arbeitsweise, Belastbarkeit und Reisebereitschaft ca. kleiner gleich 40 %
- Hohes Engagement und die Bereitschaft sich ins Team einzubringen
- Englisch in Wort und Schrift
- Vertriebs-Gen
- Abschlussorientiertes Arbeiten und flexible Reaktion auf Herausforderungen
- Gute Kenntnisse in MS Office
- Fähigkeit zum Multi-Tasking sowie die Bereitschaft, "anzupacken"
- Kundenorientierung und Kontaktfreudigkeit mit einer großen Portion Eigenmotivation
- zuverlässige, lösungs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise

Bitte sende uns Deinen Lebenslauf inkl. Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin.

Kontakt: Saskia Angenendt
Mail: bewerbung@buetema-ag.de
Tel: 07142 / 501 - 20