

Junior Account Manager (M/W/D)



Was wir bieten



mobiles Arbeiten



Gleitzeitmodell,
Überstundenerfassung



kostenlose kalte/heiße
Getränke



Möglichkeit zur Nutzung
eines E-Firmenwagens, E-
Rollers oder E-Bikes



Mitgliedschaft beim Urban
Sports Club



Kostenübernahme für die
Kinderbetreuung bis zur
Schulzeit



Weiterbildungs- und
Zertifizierungsmöglichkeit



Firmenfeiern und Feste



Corporate Benefits und
Snackbar



Über uns

Die Bütema AG mit Sitz in Bietigheim-Bissingen und Erbach (Donau) entwickelt Software für digitale Informations- und Interaktionslösungen. Im Fokus stehen Konzepte, die Nutzererlebnisse verbessern und sich nahtlos in bestehende Abläufe integrieren – etwa durch interaktive Touchpoints oder digitale Lösungen für Beratungssituationen. Am Standort Erbach liegt unser Schwerpunkt auf innovativen Digital Signage Lösungen: Wir realisieren aufmerksamkeitsstarke, visuelle Kommunikationssysteme für Quick Service Restaurants, kirchliche Einrichtungen, Kommunen, Verwaltungen und andere öffentliche oder halböffentliche Institutionen. Unser Leistungsspektrum reicht von der Konzeption über die Content-Erstellung bis zur technischen Umsetzung. Als Team von rund 85 Mitarbeitern vereinen wir technologisches Know-how mit kreativer Gestaltung und praxisorientierter Umsetzung. So schaffen wir digitale Lösungen, die nachhaltig begeistern und echten Mehrwert bieten.

Deine Aufgaben

- Betreuung von Bestandskunden
- Arbeitsort in Erbach und Umgebung
- Aufbau möglicher neuer Vertriebskanäle und Segmente
- Überprüfung der Geschäftsentwicklung und Umsetzung der Unternehmensvertriebsziele
- Abstimmung, Koordination und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Organisation und Durchführung von Kundenterminen und Jahresgesprächen
- Teilnahme an relevanten Messen und Branchenveranstaltungen

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, gerne auch ein abgeschlossenes Studium
- Vertriebserfahrung im Projektgeschäft
- Fundierte Produkt- und Marktkenntnisse
- Vertriebserfahrung (B2B) im Bereich Digital Signage Vertikal Kommunen, Bäckereien, Fleischereien, etc. wünschenswert
- Kommunikationsstärke und Kontaktfreudigkeit
- Selbstständige Arbeitsweise, Belastbarkeit und Reisebereitschaft ca. kleiner gleich 40 %
- Hohes Engagement und die Bereitschaft sich ins Team einzubringen
- Englisch in Wort und Schrift
- Vertriebs-Gen
- Abschlussorientiertes Arbeiten und flexible Reaktion auf Herausforderungen
- Gute Kenntnisse in MS Office
- Fähigkeit zum Multi-Tasking sowie die Bereitschaft, "anzupacken"
- Kundenorientierung und Kontaktfreudigkeit mit einer großen Portion Eigenmotivation
- zuverlässige, lösungs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise

Bitte sende uns Deinen Lebenslauf inkl. Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin.

Kontakt: Saskia Angenendt

Mail: bewerbung@buetema-ag.de

Tel: 07142 / 501 - 20